

Nome: **James Douglas Murray Junior**

Data de Nascimento: 06/1954

E-mail: jmurrayjr.adv@gmail.com

Telefone: +55 81 99936 5304

<https://www.linkedin.com/in/james-douglas-murray-junior-aa906964>



Educação Acadêmica:

Direito.

- Universidade do Vale do Itajaí - UNIVALI – Graduação 2004;
- Pós-Graduação em Direito do Trabalho *Lato Sensu* (AMATRA - SC) 2005;
- Pós-Graduação em Direito Empresarial – Univ. Cândido Mendes 2005;
- Perícia Judicial e Grafotécnica - CONPEJ 2016;
- Direito do Consumidor – Prática - ESA PE 2017;
- Curso de Arbitragem - ESA PE 2017;
- Curso de Mediação - ESA PE 2017;
- Pós-Graduação em Direito do Consumidor - Univ. Cândido Mendes 2018;
- ICFML/IMI: Inst. Certif. Form. Mediadores Lusófonos/International. Med. Inst. e boas práticas para Advogados e Mediadores 2017 ~ 2022;
- LL.M em Direito Empresarial – Universidade UnyLeYa 2019;
- LL.M em Direito Marítimo - Maritime Law Academy 2020;
- MBA Gestão de Seguros e Resseguros-Escola de Negócios e Seguros 2020;
- Curso de Formação de Conciliadores e Mediadores Judiciais- CNJ/TJPE 2021.

Engª Elétrica .Universidade Católica de Petrópolis - UCP / RJ – Graduação 1976.

Língua: Português: nativa. Inglês: fluente.

Resumo das qualificações:

- Mediador Extra-Judicial certificado pelo ICFML (Instituto Certificação e Formação de Mediadores Lusófonos) e Mediador Judicial certificado pelo CNJ (Conselho Nacional de Justiça – TJPE)
- Mediador nas Câmaras de Mediação da CAMARB (Câmara de Mediação e Arbitragem Empresarial – Brasil) e CAMES (Câmara de Mediação e Arbitragem Especializada)
- VP da Câmara de Mediação e Arbitragem da OAB PE - 2022
- Sec. da Comissão de Conciliação, Mediação e Arbitragem – CCMA da OAB PE – 2020/22;
- 43 anos atuando nos segmentos naval/offshore (15a-engenharia, 3a-pcp; 19a-suprimentos/ logística e 5a-gerente de projetos);
- Habilidade em negociação internacional e facilidade no gerenciamento de conflitos;
- Empretec / Sebrae (Programa de Empreendedores 2017);
- London Offshore Consultants, Brasil, LTDA – Consultor Senior (free lancer);
- ICFML – IMI: Mediador Certificado Nível 1 Abril 2018;
- Marcelo Girade – Encontros Online de Mediação 2018 ~2021;
- Dulce Nascimento – Training/Mediador 2019; Prática Mediação (12 simulações/mentoria) 2022
- CAMARB - Avaliador de Mediadores nas Competições 2018 ~2021;
- CMI - Avaliador no Meeting de Negociação 2019 ~2022;
- ODR Practitioner Certification Program_ODR Foundations Training, 2020.

Experiência profissional:

Vard Promar S/A (Acionistas: Vard Holdings (Grupo Fincantieri))

Abril 2018 ~ Dezembro 2019 (motivo da saída: encerramento das atividades)

Junho 2011 ~ Janeiro 2017 como diretor adjunto (motivo da saída: sem perspectiva de novas obras).

Última posição: Gerente de Suprimentos (matr. nº14).

- Liderança e Gestão como Gerente de Projetos do navio LPG 4000m3 da Transpetro;
- Liderança e Gerenciamento dos setores de Suprimentos, Compras, Logística e Almoxarifado para um portfólio de oito navios do tipo Gaseiros para a Transpetro;
- Participação em todos os processos de cotação, análise de propostas, decisão, negociação e contratação das empresas para a construção do Estaleiro (aproximadamente R\$ 109 milhões);
- Decisão, negociação e contratação de equipamentos e materiais para as oito embarcações de GLP da Transpetro.

Estaleiro Atlântico Sul S/A (Acionistas: Camargo Correa, Queiroz Galvão, PJMR e Samsung)

Fevereiro 2007 ~ Março 2011 (motivo da saída: alteração no controle acionário).

Última posição: Diretor Adjunto de Suprimentos (matr. nº07).

- Liderança e Gerenciamento dos setores de Suprimentos, Compras, Logística e Almoxarifado para um portfólio de vinte e dois navios do tipo Suezmax e Aframax para a Transpetro envolvendo, por embarcação, a ordem de aprox. 300 equipamentos e 4500 itens de matérias-primas;
- Desenvolvimento no projeto do casco inferior da plataforma offshore P55 - semi sub;
- Colaboração com a consultoria do projeto "Excelência em Suprimentos" (análise de gastos, SWOT, KPI, e de recursos, classificação de materiais, estratégia de compras e base de fornecedores);
- Colaboração com a consultoria do Grupo ASSA, do projeto "Sistema de Gerenciamento de Almoxarifados" para automação dos processos de controle e armazenamento de materiais utilizando SAP;
- Colaboração em todos os processos de cotação, análise de propostas, decisão, negociação internacional e contratação de todos os ativos da implantação do novo Estaleiro (aprox. R\$ 400 milhões), principalmente nas áreas de corte, painelização, conformação, tratamento e pintura, tubulação, manuseio de cargas (guindastes, guindastes de pórtico, transportadores hidráulicos, etc.) e porta batel;
- Atuação como Gerente de Projetos na montagem e teste do guindaste de pórtico Goliath de 1500t;
- Decisão, negociação e contratação de equipamentos e materiais (aprox. R\$ 800 milhões), para 15 navios Suezmax e Aframax para a Transpetro.

Estaleiro Itajaí S/A (Grupo Metalnave)

Agosto 1999 ~ Janeiro 2007 (motivo da saída: convite para iniciar um novo polo no Nordeste do Brasil).

Última posição: Gerente de Suprimentos.

- Liderança e Gestão dos setores de Compras e Almoxarifado para uma carteira de três embarcações do tipo GLP, um MPSOV para a Sealion/Petroserv e três AHTS para a Farstad/Petroserv.

Estaleiro Niterói S/A (Grupo Libra)

Março 1996 ~ Junho 1999 (motivo da saída: término das atividades devido ao mercado).

Última posição: Gerente de Suprimentos.

- Liderança do setor de Suprimentos para o estudo de viabilidade da implantação do Estaleiro Niterói com o objetivo inicial de construir três navios de contêineres de 2300 TEU para o próprio Grupo Libra.

Estaleiro Ishibras S/A (Ishikawajima Harima Heavy Industries - Japão)

Industrias Verolme - Ishibras S/A - IVI

Dezembro 1976 ~ Janeiro 1996 (motivo da saída: término das atividades no Brasil).

Última posição: Chefe do Depto. de Projeto Naval.

- Liderança e Gestão do Departamento Elétrico e, posteriormente, do Departamento de Projeto Naval, participando dos projetos de diversas embarcações de médio e grande porte para Armadores Domésticos e Internacionais (Petrobras, Docenave, Marinha do Brasil, Chevron e BHP).